Snapshot

10 января 2006 г

IBM: снижение рисков при миграции

Клэй Райдер

Любая организация неизбежно сталкивается с необходимостью модернизации устаревших технологий. Непосредственно после установки система какое-то время находится на самом современном уровне развития техники, однако со временем любое решение теряет свою экономическую эффективность. Многие считают, что для модернизации технологии достаточно лишь обратиться к производителю используемого решения. Однако во многих случаях лучше проанализировать рыночную ситуацию и выяснить, предлагает ли первоначальный поставщик лучшие решения на данный момент. Независимо от цели приобретения новых решений, будь то модернизация устаревшей системы со слишком высокими затратами на обслуживание или устранение функциональных ограничений системы, заказчику следует тщательно взвесить все риски, связанные с сотрудничеством с текущим производителем, и риски, связанные с переходом на системы другого производителя. Во многих случаях в период принятия решения о модернизации целесообразно рассмотреть предложения о переходе на другую платформу и выяснить, какой из производителей наилучшим образом отвечает требованиям заказчика.

Анализ будущего систем

Любым организациям независимо от их размера приходится вкладывать средства в информационные технологии, помогающие им в достижении целей деятельности. Поскольку технология непрерывно развивается в направлении увеличения производительности и улучшения экономических характеристик, у предприимчивых организаций есть отличная возможность использовать передовую технологию для получения конкурентных преимуществ. В то же время устаревающие решения, годами прекрасно служившие потребителям, уже не справляются с возросшим объемом работы и/или приближаются к состоянию, когда расходы на текущее обслуживание начинают превышать потенциальную стоимость модернизации технологии. Из-за значительных изменений, произошедших на рынке за последнее десятилетие, многие платформы были "отправлены в отставку" или перестали поддерживаться поставщиками, что поставило перед использующими их клиентами серьезный вопрос о будущем ИТ-инфраструктуры. Однако выбор базовой технологии зависит теперь не только от ее технического совершенства. Существуют и другие факторы, требующие внимательнейшего рассмотрения со стороны любого клиента, планирующего инвестиции в ИТ-решения.

Ключевые вопросы, связанные с выбором ИТ-поставщика

Из-за значительных затрат на ИТ-технологии со стороны организаций, очень важно, чтобы эти инвестиции предоставляли бы хорошую прибыль на инвестированный капитал как в настоящее время, так и в будущем. Использование продуктов, развитие которых непредсказуемо, либо приводящих к деструктивным изменениям базового оборудования или программного обеспечения, рискованно для потребителя. Точно так же решения, неспособные масштабироваться в соответствии с будущими требованиями организации, представляют значительный риск и потенциально снижают прибыль на инвестированный капитал. Решения, проприетарные по своей природе, также являются рискованными, поскольку вложения в такую ИТ-технологию приводят к зависимости от поставщика,

The Sageza Group, Inc.
32108 Alvarado Blvd #354
Union City, CA 94587

510•675•0700 факс 650•649•2302
Лондон +44 (0) 20•7900•2819
Милан +39 02•9544•1646

Авторские права © 2006 The Sageza Group, Inc. Копирование и
воспроизведение данного материала без письменного разрешения запрещены

который может прекратить развитие технологии и оставить организации без альтернативы дальнейшей модернизации.

Обязательным условием надежности платформы является наличие хорошей экосистемы поддержки. Эта система охватывает огромное количество участников, включая поставщиков платформы, системных интеграторов, активных посредников, разработчиков, сообщества разработки продуктов с открытыми исходными кодами и т.п. При этом прикладное программное обеспечение играет важнейшую роль, поскольку без него базовая инфраструктура становится бесполезной. Небольшому числу поставщиков просто невозможно обеспечить поддержку платформы и продвижение ее на рынке, поскольку диапазон потребностей заказчиков и необходимых решений требует участия лучших поставщиков на огромном многообразии вертикальных и горизонтальных рынков.

Соответствие требованиям рынка: компания IBM и семейство ее серверов eServer

Компания IBM является известнейшим поставщиком на ИТ-рынке с историей, охватывающей десятилетия. Однако обеспечивает ли ее технологический опыт необходимую надежность и стабильность клиентам, ищущим современные ИТ-решения? Давайте посмотрим, насколько "Голубой гигант" соответствует основным требованиям современных заказчиков при выборе ИТ-поставщика.

Компания IBM предоставляет заказчикам один из самых широких выборов платформ среди поставщиков информационных систем. IBM предлагает своим клиентам широкий диапазон оборудования, включая знаменитые мейнфреймы System z, платформы System p с архитектурой RISC для UNIX-систем, надежные интегрированные решения i5, платформы System x, соответствующие отраслевому стандарту архитектуры x86, или новейшие архитектуры BladeCenter. Операционные системы включают Windows (платформы System x и i5), AIX и i5/OS (платформы i5 и System p), z/OS (мейнфреймы) и систему Linux, поддерживаемую любой платформой IBM. Архитектуры POWER и Intel/AMD x86 доступны на автономных системах, blade-серверах и реализациях SMP. Компании любого уровня могут подобрать конфигурацию, отвечающую их нуждам, будь то решения Express, предлагаемые для организаций малого и среднего уровня, высокомасштабируемая модель 595 i5/p5, или стабильная и защищенная платформа System z9. Клиентам, использующим системы Linux или AIX, предоставляется широкий диапазон масштабирования – от однопоточной конфигурации p5 505 до 64-поточной p5 595 без изменения архитектуры или операционной системы. Подобное масштабирование архитектур, предлагаемых другими поставщиками, требует либо замены процессора (процессор HP на процессор Itanium), либо замены операционной системы (Sun X25 с системой Solaris), то есть, в действительности является сменой платформы, а не ее масштабированием.

Серверы являются лишь одним из компонентов ИТ-инфраструктуры. Другим важным компонентом являются устройства хранения данных, требования к которым сейчас неимоверно возросли. Компания IBM предлагает ряд решений для устройств хранения, основанные на ленточных, оптических или дисковых накопителях и предназначенные для удовлетворения требований любых предприятий – от малых до крупнейших.

Компания предлагает клиентам профессиональный и отлично контролируемый сервис, позволяющий им сосредоточиться на своих задачах без специализации в области информационных технологий. Одним из важнейших таких предложений являются услуги по миграции: компания IBM AMS предлагает услуги по оценке миграции и ее осуществлении, включающие анализ и быстрый переход с конкурирующих решений на платформы IBM с минимальным риском. Компанией предоставляется ряд услуг, позволяющий обойти такие проблемы миграции, как длительная подготовка к реальной эксплуатации и обучение, не говоря о простом предоставлении исполнимого кода. Более того, этот сервис не требует эксклюзивного подхода – "либо только продукты и услуги IBM, либо ничего", например, клиент, желающий перейти с системы SUN на систему IBM System p при сохранении базы данных Oracle и сети передачи данных EMC, получит полную поддержку со стороны наших служб.

Четкий план развития продуктов, подкрепленный финансовой стабильностью поставщика, является обязательным условием для клиента. Компания IBM доказала свой непревзойденный потенциал,

The Sageza Group, Inc.
32108 Alvarado Blvd #354
Union City, CA 94587

510•675•0700 факс 650•649•2302
Лондон +44 (0) 20•7900•2819
Милан +39 02•9544•1646

Авторские права © 2006 The Sageza Group, Inc. Копирование и
воспроизведение данного материала без письменного разрешения запрещены

оставаясь выгодным и надежным поставщиком, более того, единственным производителем, увеличивающим свою долю на рынке UNIX-систем. Архитектура POWER имеет прочные позиции на рынке и соответствует отраслевому стандарту 64-разрядных архитектур для серверов. В этом проявляется ее резкое отличие от других 64-разрядных решений, таких как Itanium и Opteron, которые имеют ограниченное количество поставщиков или охватывают нишевой сегмент рынка. Кроме того, "Голубой гигант", в отличие от большинства конкурентов, неизменно предлагает широкий спектр поддержки системы Linux, а также поддерживает ОС Windows на платформах System x и i5.

В условиях современного рынка ни один поставщик не может обеспечить всех составляющих новейшего ИТ-решения. Ценность партнеров и развитой экосистемы поддержки огромна. У IBM насчитывается более 90000 бизнес-партнеров, множество разработчиков и независимых поставщиков программных продуктов работают на платформах IBM, кроме того, на этих платформах доступно бесчисленное множество приложений. Развитая экосистема IBM, высокий уровень партнерской поддержки и взаимодействия являются лучшими в отрасли. Однако наиболее важно то, что все участники экосистемы разрабатывают и предоставляют клиентам именно те продукты, которые образуют самые современные ИТ-решения.

Еще одним вопросом, зачастую ранее упускаемым из виду, является вопрос о том, могут ли решения финансироваться таким образом, чтобы рентабельность инвестиций или прибыль, полученная от их приобретения, соответствовала бы затратам. Финансовые возможности компании IBM предлагают клиентам целый ряд разнообразных планов закупок, позволяющих максимально отрегулировать рентабельность инвестиций со статьями расходов при стратегических инвестициях, что обеспечивает максимальное долгосрочное преимущество клиенту, который не мог бы получить его при традиционном подходе к закупкам.

Резюме

Что бы ни потребовалось клиенту – будь то серверы, соответствующие отраслевому стандарту на основе архитектуры Intel x86, гибкие и высокомасштабируемые решения на основе архитектуры RISC, либо мейнфреймы, обеспечивающие производительность высочайшего класса и непревзойденную интеграцию – семейство серверов IBM Systems предлагает наиболее широкий выбор платформ на современном рынке информационных технологий. Помимо высококлассного оборудования, преимуществом компании IBM является поддержка различных операционных систем и развитая экосистема партнеров, включающая тысячи независимых поставщиков ПО, сотни системных интеграторов и активных посредников, а также бесчисленное множество разработчиков и других бизнес-партнеров. В целом участники этой системы предлагают организациям вертикальные решения для непосредственного ведения бизнеса, а также горизонтальные решения с простой ИТ-инфраструктурой и экономичными затратами на эксплуатацию при надежном конкурентном преимуществе. Профессиональный сервис в сочетании с финансовыми возможностями позволяет компании IBM предоставлять уникальные инновационные решения, отвечающие требованиям потребителей информационных технологий практически любого уровня.

The Sageza Group, Inc.
32108 Alvarado Blvd #354
Union City, CA 94587

510•675•0700 факс 650•649•2302
Лондон +44 (0) 20•7900•2819
Милан +39 02•9544•1646

Авторские права © 2006 The Sageza Group, Inc. Копирование и
воспроизведение данного материала без письменного разрешения запрещены